

originari nei dodici mesi successivi, quindi non ci può essere un intento speculativo, con tutto il rispetto che si può avere per la speculazione, non ci può essere, è in re ipsa, non vedo come, perché uno che vuole fare un affare si rende conto che ha fatto un affare perché quella proposta a vil prezzo è stata accettata, in quello stesso momento dice: signori, chi non è entrato nella società sappia che nei dodici mesi successivi può entrare. Ecco le cose alle quali uno non riesce a dare risposta. Allora, viene configurata la proposta nei termini.

Il prezzo. Io sdrammatizzo, per le ragioni che ho detto, la questione del prezzo, e tuttavia, in pratica, il prezzo ha costituito un aspetto molto importante. Come nasce il prezzo? Qui, quando leggo: "la cordata Capaldo" mi viene non è possibile, io non ho fatto nessuna cordata. Io ho inteso dare un contributo alla soluzione di un problema di interesse generale, in quel momento, quindi non c'è cordata. Il prezzo nasce intorno ad un tavolo dove sono riuniti i promotori, costituiti essenzialmente da uomini di banca e grandi imprese e si dibatte sul... E da che cosa si parte? Si parte dalle stime. Si parte da una prima stima di 4.800 miliardi, si parte poi dalla stima contenuta nel concordato che è di 3.939, e qui basta leggere queste stime sfogliarle, per rendersi conto

PRESIDENTE: Questo nell'appello è articolato.